



斯洛伐克出口论坛

维谢格拉德四国 V4 (斯洛伐克, 捷克, 波兰, 匈牙利)
& 奥地利

斯洛伐克投资和贸易发展局热情的邀请你们来参加2014年
11月13日在布拉迪斯拉发举行的斯洛伐克出口论坛。

日期

2014年11月13号

地点

Bratislava大酒店, 布拉迪斯拉发

主办单位

斯洛伐克投资和贸易发展局
(SARIO)

语言: 英语

活动注册

开放至10月30号

请填写以下报名表

b2match.eu/exportforum2014/registration

更多信息请登入以下网址

sario.sk/exportneforum2014

联系人

Jana Jarošová

电话: 02 58 260 430

电邮: matchmaking@sario.sk

Nad'a Hladká

电话: 02 58 260 321

电邮: matchmaking@sario.sk

Chongjie Xia

电话: 02 58 260 134

电邮: chongjie.xia@sario.sk

有意向者, 请尽快注册。

出口论坛

自2007年开始, 斯洛伐克投资和贸易发展局(SARIO), 由斯洛伐克共和国经济部设立促进外国投资和国际贸易的重要机构开始举办一年一次的大型洽谈会, 出口论坛2014是建立在前7年成功举办的基础之下的。我们坚信, 出口论坛2014会超越任何一届。出口论坛提供很好的平台让斯洛伐克企业有机会和外国企业面对面洽谈, 为企业提供一个独特的机会, 找到新的商业机遇和合作伙伴。

今年的合作伙伴是维谢格拉德四国(斯洛伐克, 捷克, 波兰, 匈牙利) & 奥地利。斯洛伐克2014年7月1号接任了为期一年的轮值主席席位。维谢格拉德四国的格言是‘让欧洲和世界意识到维谢格拉德区的强大’。格言反映了斯洛伐克作为主席国会带领维谢格拉德区加强地区的竞争力和经济发展。奥地利是斯洛伐克长期的贸易伙伴也是V4成员国优先加深贸易合作的国家。

为什么选择参加出口论坛

出口论坛2014是SARIO举办的最大规模的活动。大会为中小企业在外国寻找贸易商机和进入国际市场提供了很好的平台, 也创造了机遇让企业家们可以很好的自我介绍来吸引到来参加的外国企业。提供服务的范围取决于合作伙伴的类型。

举办这项国际盛事的目标是给企业们提供双边洽谈的空间, 介绍合作机遇, 提供竞标的信息, 闲置生产能力, 寻找外资企业来建立合资企业, 寻找合作伙伴, 特别是在以下行业: 汽车业, 机械业, 能源业, 计算机和通信技术业。



← 2013年，总共 261 家企业出席了大会，其中 122 家来自斯洛伐克

→ 总共举行了706个双方商务洽谈。



大会的评估 2007 – 2013

出口论坛从成立到现在已经替来自30个不同的国家的1200家企业创造了新的商机

斯洛伐克投资和贸易发展局，俄罗斯联邦驻斯大使馆和其他的大会伙伴在2013年11月20日在布拉迪斯拉发举行了第七届大会。第七届大会延续了前几年在特伦钦，班斯卡-比斯特里察，普列索夫，尼特拉和日利纳举办的成功经验。大会的成功吸引了众多企业，商会，协会和广大业界人士的关注。

年	企业数量	地点	大会战略伙伴
2007	113	Expo Center, 特伦钦	✘
2008	240	BB Expo, 班斯卡-比斯特里察	捷克共和国
2009	249	Hotel Dukla, 普列索夫	俄罗斯联邦
2010	120	Agrokomplex, 尼特拉	法国
2011	139	Holiday Inn, 日利纳	塞尔维亚
2012	86	Agrokomplex, 尼特拉	保加利亚
2013	261	Hotel Bratislava, 布拉迪斯拉发	俄罗斯联邦



„斯洛伐克共和国有意促进和发展斯洛伐克企业在国际市场上的商务交流和合作。经济外交是斯洛伐克最重要的外交政策之一。”

—
罗伯特·菲乔
斯洛伐克总理
2014



„260多个来自斯洛伐克和其他国家的企业进行了超过700个双方商务洽谈，给大会创造了很好的口碑。此次大会应该会和往年一样，给企业们创造有利条件争取跟合作伙伴签订合同。”

—
罗伯特·叙蒙奇慈
斯洛伐克投资和贸易发展
局局长
2014

“我想说，只关注最重要的企业家的策略再次取得了成功。在大会上时间用的很充分，所有会议实现了我的预期。”

—
ETTORE U. BELLUCCI
Rena s.r.o.
2010

“此次的大会对我来说受益匪浅，时间和地点都安排的非常周到！”

—
MICHAEL SANDER
SEZ AG
2008

“洽谈的结果非常的好，现在我敢肯定，Waipuna找到了在斯洛伐克发展业务的方式。”

—
DENNIS TINDALL
Waipuna
2008